



ДЕНЬ І

24 НОЯБРЯ | ВТОРНИК

08:30 Прибытие делегатов, Регистрация, Кофе

09:00 Открытие тренинга: Операционная среда после С19 и новый подход к успешному наземному обслуживанию:

- Э Здоровье и Эффективность использования ресурсов
- Потеря навыков и совместная работа
- → Оптимизация процессов и планирование
- Ускорение автоматизации
- → Новые операционные рамки: управление безопасностью
- Э Перепись контрактов

#### 09:45 Практическая дискуссия: Новые реалии:

- → Руководство EASA-ECDC COVID-19 по управлению пассажирами
- → Протокол безопасности полетов EASA COVID-19
- → Руководство IATA по наземному обслуживанию в случае COVID-19
- → Окончательное руководство ИАТА по наземному обслуживанию. Возврат к работе.

09:45 Практическая дискуссия: Каковы основные зоны риска для аэропортов и операторов наземного обслуживания при запуске или расширении клиентской базы?

- → Знакомство с вашими операциями и сравнение опыта
- → Набор и обучение персонала
- → Безопасность и риск
- → Сезонность
- → Другие вопросы
- → Аккредитация и стандарты отрасли (ISAGO и др.)
- Ключевые показатели эффективности и операционное превосходство
- → Подход к наземному обслуживанию у Low Cost операторов
- → Планирование успеха как управлять риском?

#### 10:20 Кофе-брейк

10:40 Подробное обсуждение соглашений о наземном обслуживании:

- → Стандартное Соглашение ИАТА о Наземном Обслуживании
- → Соглашение об Уровне Обслуживания

#### 13:00 Перерыв на Обед

#### 14:00 Подробное обсуждение ключевых факторов:

- Человеческий фактор в наземном обслуживании:
  - → Причины Ошибки
  - → Осведомленность о Ситуации
  - → Человеческое Поведение
- Организационная Культура Беспристрастности (Just Culture) & Как интегрировать её в организацию:

15:00 Кофе-брейк

## 15:20 Экспертное Обсуждение: Персонал: Привлечение, Удержание и Расширение Прав и Возможностей:

- Как преодолеть проблемы с набором персонала
- → Причина, по которой люди приходят на работу
- → Управление ожиданиями
- Модель Планирования Расписания Персонала, экономия затрат и взаимная выгода
- → Распределение
- → Обучение и Развитие Персонала
- → Удержание Персонала и Человеческий Фактор
- → Техника производственных отношений

16:30 СЕМИНАР: Привлечение, удержание и расширение прав и возможностей персонала - в группах, пожалуйста, проанализируйте проблемы, связанные с вопросами найма в вашей организации, удержанием персонала, составлением плана работ, сделайте презентацию данных проблем для поиска решений)

17:00 Вечерний Приём

### ДЕНЬ II 25 НОЯБРЯ | СРЕДА

09:00 Прибытие делегатов, кофе

Заполнение анкеты розыгрыша призов и объявление победителя

# 09:30 Углублённое Изучение: Расчет затрат по контракту и управление поставщиками:

- → Признанные показатели эффективности и как их использовать
- → Единицы измерения
- → Расчет стоимость контракта что необходимо включать?
- У Инвестиции и восстановление капитальных вложений
- → Увеличение прибыли
- → Развитие разработок в Наземном Обслуживании и в Оборудовании Наземного Обслуживания

#### ПРАКТИЧЕСКИЕ УПРАЖНЕНИЯ И ОБСУЖДЕНИЕ ПО ТЕМАМ:

- Понимание вашего бизнеса
- → Ограничения к росту
- → Использование ресурса сети
- → Начальная поддержка и калькуляция расходов
- → Снижение риска во время каких-либо изменений

#### 11:30 Запрос на предложение (RfP):

- → Обсуждение ответа на RfP
- → Представление обновленной версии сравнительного анализа наилучшей практики для заключения договоров и управления процессом RfP как в качестве клиента, так и поставщика услуг.
- → Управление и применение Запроса на предложение (RfP)
- → Победа в борьбе за бизнес

- → Определенные услуги стандартного соглашения ИАТА по Наземному Обслуживанию
- → Соглашение об Уровне Обслуживания

#### 12:00 Перерыв на Обед



#### 13:00 Практический Семинар: Навыки ведения переговоров:

- Создание уверенности и понимания в искусстве ведения переговоров.
- → Изучение методов, которые можно использовать при заключении коммерческих контрактов как в качестве поставщика сырья, так и поставщика услуг.
- → Практическое применение навыков ведения переговоров, человеческое взаимодействие, чтение языка тела, используя уговоры.

СЕМИНАР: В группах: заключите беспроигрышную сделку для обоих сторон, используя убеждение. Обсудите, чего нельзя говорить и делать на переговорах.



09:00 Прибытие и Кофе

09:30 Углублённое Изучение: Управление Ресурсами, Калькуляция

#### Расходов и Планирование:

- → Пошаговый процесс планирования ресурсов
- → Применение того, что мы узнали на предыдущих сессиях
- → Практические занятия по планированию ресурсов

- → Примеры различных операционных моделей
- Автоматизация системы использование программного обеспечения для планирования и распределения ресурсов

#### 12:00 Перерыв на Обед

# 13:00 Планирование оборудования наземного обслуживания (Ground Support Equipment - GSE): Планирование объёмов и человеческих ресурсов:

- → Использование инструментов планирования для определения объёмов и распределения Оборудования Наземного Обслуживания (GSE)
- → Обсуждение профиля очередности
- → Оперативное взаимодействие при повороте и способы сокращения спроса на ресурсы

СЕМИНАР: В группах, поработайте над планом распределения ресурсов для передового персонала компании, для того чтобы выработать решение по плану их работы. Вам необходимо посмотреть на результаты и оценить, сэкономит ли это деньги на текущих операциях или увеличит ли шансы по удержанию персонала и т. д.

16:30 Закрытие за бокалом шампанского с вручением сертификатов.



Планируется практический тур Международного Аэропорта Стамбула - сообшите заранее если Вы заинтересованы в участии.

